

Sage 50

## Curso Webinar

# Gestión

Duración: 9 h

### Objetivo

Al finalizar este curso habremos aprendido a gestionar nuestro negocio en el ámbito más comercial de compras, ventas y gestión de stock de la empresa, viendo y creando los mantenimientos necesarios, los documentos más importantes, y todo ello, de una forma sencilla y eficaz.

También habremos aprendido la gestión de las tarifas de venta principales (manuales y semiautomáticas) al igual que la gestión de comisiones de vendedores.

### Temario

#### Gestión de compras

- Mantenimiento de proveedores y sus mantenimientos asociados.
- Mantenimiento de artículos y sus mantenimientos asociados.
- Circuito de compra: Propuesta - pedido - albarán - factura
- Comprobación de facturas de compra.
- Etiquetas de artículo.
- Otras opciones de compra activables:
  - Depósitos de compra
  - Cuadrar factura de compra
- Mención de los Listados y gráficas de compra.

## **Gestión de ventas**

- Mantenimiento de clientes y sus mantenimientos asociados.
- Circuito de venta: Presupuesto – pedido – albarán – factura
- Facturación de cuotas (con/sin albarán)
- Otras opciones de venta:
  - Impresión de albaranes.
  - Etiquetas de envío.
- Tarifas de venta
- Comisiones de vendedores
- Recálculo de comisiones
- Recálculo de costes
- Mención de los Listados y gráficas de venta.

## **Gestión de stocks**

- Introducción del stock:
  - Vía albarán de compra
  - Vía Stock inicial
  - Vía Inventario de regularización
- Recálculo de stock
- Cuenta corriente de movimientos del artículo